

グループ総力を結集し「トータルソリューション」遂行

NTTテレコン 深澤 充 社長



「トランプショック」による各種変革や情報開示が政経動向を待たずして矢張り世界は大幅機期、新たな時代の方向感を感じていかなければならない。

社長就任2018年7月1日以来、「IoT・トータルソリューション」で未来を拓く」というパーパスを掲げ、物産からソ

リユーショニング営業への脱却、地域会社9社で運営していた頃の名称を解消するBPR新行、LPガ

ス以外の分野へのIoTビジネス拡大など各種変革を推進してきた。パーパスに掲げた「トータルソリューション」は、従前からのLPガス集中配給の提供に

とどまらず、事業者様の経営課題全般にワンストップで総合的「トータル」にお応えしていくこと、

そしてLPガス以外のさまざまなIoTソリューションにも幅広く対応し、積極的にチャレンジしていくという三つの意図が込められている。

一昨年、サービスライオンアップに加えた「テレコン・ビジネスプラットフォーム」は正に前者の思いを実現していく今後の中核サービス。NTT東日本の信頼性の高いサービス提供基盤を活用し、ゼロトラスト・セキュリティなど最新のサイバーテロ対策をタイムリーに適用したマルチテナン

ト型クラウドサービスと、して「LPGデータコネクト」「配送マネジメン」「配送モバイルアプリ」「配送サポートナビ」(提供中)、「基幹業務システム全般」(2025年2Q提供予定)などLPガス事業者様のミッションクリティカルなサービスメニューを取りそろえ、業界全体のバーストプラットフォームやエコシステムの実現を目指す。

また、NTTグループをはじめとした各種センタB企業と連携したB2B2Cアプローチにより、「水道検針」「太陽光発電」「原燃監視」「水位・浸水監視」「暑さ指数監視」「水漏・水質監視」「電源(停電)監視」「扉の開閉検知」「箱庭監視」などのIoTソリューションを積極拡大していくとともに、NTTグループで推進しているIOWN構想が目指す「スマートワールド」の実現という大きな道標に立ち、地域社会への新たな付加価値還元にもチャレンジしていきたいと思う。

私どもは30年以上にわたる集中監視サービスを担ってきたマーケティングリーダーとして、顧客ネットワークの品質やきめ細やかなサポート提供など通信事業者としての強みに拘りながらも、新たな事業領域に積極的にチャレンジしていく。

そして、これからもお客様に身近な「Your Value Partner」として、NTTグループの総力を結集してガス事業者様の発展に貢献していくとともに、日本の明るい未来のために地域社会に寄り添い続けていきたい。